

REFERENCES

- Adabi, N. (2020). Pengaruh citra merek, kualitas pelayanan dan kepercayaan konsumen terhadap keputusan pembelian indihome di witel telkom depok. *Manajemen*, 12 No.1(1), 32–39.
- Akter, S., D'Ambra, J., & Ray, P. (2011). An evaluation of PLS based complex models: The roles of power analysis, predictive relevance and GoF index. *17th Americas Conference on Information Systems 2011, AMCIS 2011*, 2, 1313–1319.
- Aloini, D., Latronico, L., & Pellegrini, L. (2022). The impact of digital technologies on business models. Insights from the space industry. *Measuring Business Excellence*, 26(1), 64–80. <https://doi.org/10.1108/MBE-12-2020-0161>
- Amalia, A., & Suprayogi, M. S. (2019). Social Media Chatbots for Collaborated Engagement Marketing. *CHANNEL: Jurnal Komunikasi*, 7(1), 33. <https://doi.org/10.12928/channel.v7i1.13015>
- Andianto, K., & Firdausy, C. M. (2020). Pengaruh Perceived Value, Perceived Quality dan Customer Satisfaction terhadap Customer Loyalty Warunk Upnormal di Jakarta. *Jurnal Manajerial dan Kewirausahaan*, 2(3), 758. <https://doi.org/10.24912/jmk.v2i3.9589>
- Apriliani, R. A. E. (2019). Pengaruh Brand Trust, Brand Equity dan Brand Image Terhadap Loyalitas Pelanggan (Studi Pada Pelanggan Teh Botol Sosro di Wonosobo). *Jurnal Penelitian dan Pengabdian Kepada Masyarakat UNSIQ*, 6(2), 112–121. <https://doi.org/10.32699/ppkm.v6i2.687>
- Aprillia, A., & Vidyanata, D. (2022). Pengaruh Perceived Quality dan Perceived Value of Cost terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepuasan Pelanggan pada Fresh.Co. *Jurnal Ilmiah Manajemen*, 19(1).
- Arif, M. S. Z. (2020). Pengaruh Kepercayaan Terhadap Loyalitas Nasabah Melalui Kepuasan Sebagai Variabel Intervening Produk Tabungan Emas Pegadaian. *Jurnal Ilmu Manajemen (JIM)*, 8(2), 472–481. <https://jurnalmahasiswa.unesa.ac.id/index.php/jim/article/view/32397>
- Azizan, N. S., & Yusri, M. M. (2019). the Influence of Customer Satisfaction, Brand Trust, and Brand Image Towards Customer Loyalty. *International Journal of Entrepreneurship and Management Practices*, 2(7), 93–108. <https://doi.org/10.35631/ijemp.270010>
- Berndt, A. E. (2020). Sampling Methods. <Https://Doi.Org/10.1177/0890334420906850>, 36(2), 224–226. <https://doi.org/10.1177/0890334420906850>
- Budi, M. A., & Saputri, M. E. (2021). Pengaruh Green Marketing dan Brand

Image Terhadap Keputusan Pembelian AMDK ADES (Studi Pada Konsumen Produk Air Minum Dalam Kemasan ADES di Kota Bandung). *E-Proceeding of Management*, 8(5), 6029–6038.

Campbell, S., Greenwood, M., Prior, S., Shearer, T., Walkem, K., Young, S., Bywaters, D., & Walker, K. (2020). Purposive sampling: complex or simple? Research case examples. <Https://Doi.Org/10.1177/1744987120927206>, 25(8), 652–661. <https://doi.org/10.1177/1744987120927206>

Caroline, O., & Brahmana, R. K. M. . (2018). Pengaruh Brand Image Terhadap Brand Loyalty Melalui Brand Satisfaction Pada Merek Imaparts. *Agora*, 6(1), 10.

Darren, C. M., & Tunjungsari, H. K. (2022). Faktor-Faktor Pembentuk Purchase Intention Produk Otomotif “X.” *Jurnal Muara Ilmu Ekonomi dan Bisnis*, 6(2), 352–362. <https://doi.org/10.24912/jmieb.v6i2.18656>

Dharmayana, I. M. A., & Rahanatha, G. B. (2017). Pengaruh brand equity, brand trust, brand preference, dan kepuasan konsumen terhadap niat membeli kembali (Doctoral dissertation, Udayana University).

Diputra, I. G. A. W., & Yasa, N. N. (2021). The Influence of Product Quality, Brand Image, Brand Trust on Customer Satisfaction and Loyalty. *American International Journal of Business Management (AIJBM)*, 4(1), 25–34. <http://118.97.187.12/pustaka/files/17726/jurnal/the-impact-of-service-quality-product-quality-and-price-on-customer-satisfaction.pdf>

Eliasari, P. R. A., & Sukaatmadja, I. P. G. (2017). Pengaruh Brand Awareness Terhadap Purchase Intension. *Universitas Udayana*, 6(12), 6620–6644.

Faishal, M., & Dwiputra, A. (2021). *Analisis Structure-Conduct-Performance (SCP) dan Efisiensi Internal Pada Industri Air Minum dan Mineral Dalam Kemasan di Indonesia*. <https://doi.org/10.13140/RG.2.2.13538.86723>

Faizal, H., & Nurjanah, S. (2019). Pengaruh Persepsi Kualitas dan Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan Dengan Kepercayaan Pelanggan dan Kepuasan Pelanggan Sebagai Variabel Antara. *Jurnal Riset Manajemen dan Bisnis (JRMB) Fakultas Ekonomi UNIAT*, 4(2), 307–316. <https://doi.org/10.36226/jrmb.v4i2.271>

Fasha, A. F., Robi, M. R., & Windasari, S. (2022). Determinasi Keputusan Pembelian Melalui Minat Beli: Brand Ambassador dan Brand Image (Literature Review Manajemen Pemasaran). *Jurnal Manajemen Pendidikan dan Ilmu Sosial*, 3(1), 30–42. <https://doi.org/10.38035/jmpis.v3i1.840>

Fetritzen, & Aziz, N. (2019). Analisis Pengaruh Kualitas Produk, Harga, Promosi terhadap Keputusan Pembelian Air Minum dalam Kemasan (AMDk) Merek AICOS Produksi PT. Bumi Sarimas Indonesia. *OSF Preprints*, 1, 1–9.

Fornell, C., & Larcker, D. F. (1981). SEM with Unobservable Variables and Measurement Error. In *Algebra and Statistics* (Vol. 47, Issue 3, pp. 138-

145.).

- Genoveva, G., & Samukti, D. R. (2020). Green Marketing: Strengthen the Brand Image and Increase the Consumers' Purchase Decision. *Mix Jurnal Ilmiah Manajemen*, 10(3), 367. <https://doi.org/10.22441/mix.2020.v10i3.004>
- Gofar, M. S. A. (2019). *Pengaruh brand image dan promosi terhadap loyalitas konsumen air mineral merek AQUA: Studi pada mahasiswa manajemen angkatan 2015 UIN Sunan Gunung Djati Bandung* [UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUNAN GUNUNG DJATI BANDUNG]. <http://digilib.uinsgd.ac.id/id/eprint/27646>
- Gultom, D. K., Arif, M., & Muhammad Fahmi. (2022). Determinasi Kepuasan Pelanggan Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepercayaan Dedek. *MANEGGIO: Jurnal Ilmiah Magister Manajemen*, 3(2), 273–282. <http://jurnal.umsu.ac.id/index.php/MANEGGIO>
- Hair, J. F., Risher, J. J., Sarstedt, M., & Ringle, C. M. (2019). When to use and how to report the results of PLS-SEM. *European Business Review*, 31(1), 2–24. <https://doi.org/10.1108/EBR-11-2018-0203/FULL/XML>
- Handayani, S., & Karnawati, Y. (2020). *Achieving Competitive Advantage Through Intellectual Capital*. 127(Aicar 2019), 54–58. <https://doi.org/10.2991/aebmr.k.200309.013>
- Haris, R., & Lasika, M. D. (2019). Pengaruh Kepercayaan Merek, Kualitas Pelayanan Islami dan Promosi Terhadap Kepuasan Pelanggan Outlet Rabbani Di Kota Jambi. *ILTIZAM Journal of Shariah Economic Research*, 3(2), 57. <https://doi.org/10.30631/iltizam.v3i2.535>
- Huo, C., Hameed, J., Zhang, M., Bin Mohd Ali, A. F., & Amri Nik Hashim, N. A. (2022). Modeling the impact of corporate social responsibility on sustainable purchase intentions: insights into brand trust and brand loyalty. *Economic Research-Ekonomska Istrazivanja*, 35(1), 4710–4739. <https://doi.org/10.1080/1331677X.2021.2016465>
- Ilyas, G. B., Rahmi, S., Tamsah, H., Munir, A. R., & Putra, A. H. P. K. (2020). Reflective model of brand awareness on repurchase intention and customer satisfaction. *Journal of Asian Finance, Economics and Business*, 7(9), 427–438. <https://doi.org/10.13106/JAFEB.2020.VOL7.NO9.427>
- Karunasingha, A., & Abeysekera, N. (2022). The mediating effect of trust on consumer behavior in social media marketing environments. *South Asian Journal of Marketing*, 3(2), 135–149. <https://doi.org/10.1108/sajm-10-2021-0126>
- Kemp, S. E., Hort, J., & Hollowood, T. (2018). *Descriptive analysis in sensory evaluation*. <https://www.wiley.com/en-sg/Descriptive+Analysis+in+Sensory+Evaluation-p-9780470671399>
- Kenesei, Z., Ásványi, K., Kökény, L., Jászberényi, M., Miskolczi, M., Gyulavári,

- T., & Syahrivar, J. (2022). Trust and perceived risk: How different manifestations affect the adoption of autonomous vehicles. *Transportation Research Part A: Policy and Practice*, 164, 379–393.
<https://doi.org/10.1016/J.TRA.2022.08.022>
- Khumairo, K., Lukiana, N., & Kasim, K. T. (2018). Pengaruh Citra Merek dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian Kopi Kapal Api Di Lumajang. 1. <http://proceedings.itbwigalumajang.ac.id/index.php/progress/article/view/46>
- Khusnrah, H., Putra, R., & Husnaini, W. (2021). the Influence of Financial Technology (Fintech) Customer Satisfaction and Loyalty on the Buying Interest of Millenials in Surabaya During the Covid-19 Pandemic in 2020-2021 Which Is Medited By Cashless Society. *Journal of Positive School Psychology*, 2022(4), 1714–1727. <http://journalppw.com>
- Kristianto, A. D., & Wahyudi, T. A. (2019). Pengaruh citra merek, persepsi kualitas produk dan persepsi harga pada kepuasan pelanggan serta dampaknya terhadap loyalitas pelanggan. *Jurnal Manajemen Strategi dan Aplikasi Bisnis*, 2(2), 117–126. <https://doi.org/10.36407/jmsab.v2i2.74>
- Kumar, J., & Nayak, J. K. (2018). Brand community relationships transitioning into brand relationships: Mediating and moderating mechanisms. *Journal of Retailing and Consumer Services*, 45, 64–73.
<https://doi.org/10.1016/J.JRETCONSER.2018.08.007>
- Lacap, J. P. G., Cham, T. H., & Lim, X. J. (2021). The Influence of Corporate Social Responsibility on Brand Loyalty and The Mediating Effects of Brand Satisfaction and Perceived Quality. *International Journal of Economics and Management*, 15(1), 69–87.
- Larasati, F., & Suryoko, S. (2020). Pengaruh Kualitas Pelayanan dan Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepuasan Pelanggan (Studi Pada Pengguna Jasa Pengiriman Surat Kilat Khusus PT. Pos Indonesia di Kota Semarang). *Jurnal Ilmu Administrasi Bisnis*, 9(4), 530–538.
<https://doi.org/10.14710/jiab.2020.28797>
- Larasati, I., Havidz, H., Rahmansyah, N., Retno Wiratih, H. W., & Bimaruci, H. (2022). The Determinants Factors of Customer Loyalty with Customer Satisfaction as the Mediating Role: A Case Study of J&T Express Service in JABODETABEK. *Jurnal Logistik Indonesia*, 6(2), 116–124.
<https://doi.org/10.31334/LOGISTIK.V6I2.2542.G1197>
- Lorens, C., Raharja, M., Made, N., & Aksari, A. (2019). Pengaruh Persepsi Kualitas dan Citra Merek Terhadap Loyalitas Merek Dalam Membangun Ekuitas Merek. 8(12), 7053–7071.
<https://doi.org/10.24843/EJMUNUD.2019.v08.i12.p08>
- Maharani, I. S. (2020). Pengaruh Green Advertising Terhadap Brand Image Air Minum Dalam Kemasan (Amdk) Merek Ades (Studi Pada Mahasiswa Jurusan Ilmu Komunikasi Fisip Universitas Sriwijaya). Universitas Sriwijaya.

- Muskat, B., Hörtnagl, T., Prayag, G., & Wagner, S. (2019). Perceived Quality, Authenticity, and Price in Tourists' Dining Experiences: Testing competing models of satisfaction and behavioral intentions. *Journal of Vacation Marketing*, 25(4), 480–498. <https://doi.org/10.1177/1356766718822675>
- Nauly, C., & Saryadi, S. (2021). Pengaruh Brand Image dan Kualitas Produk terhadap Loyalitas Konsumen melalui Kepuasan Konsumen (Studi Pada J.Co Donuts & Coffee Java Supermall Kota Semarang). *Jurnal Ilmu Administrasi Bisnis*, 10(2), 974–983. <https://doi.org/10.14710/jiab.2021.28800>
- Ngabiso, F., Radji, D. L., & Kango, U. (2021). Pengaruh Citra Merek (Brand Image) dan Kepercayaan Merek (Brand Trust) Terhadap Loyalitas Merek (Brand Loyalty) Pada Produk Air Minum Dalam Kemasan Merek Aqua (Studi Pada Konsumen Amdk Merek Aqua Di Kota Gorontalo). *JAMBURA: Jurnal Ilmiah Manajemen dan Bisnis*, 4(1), 1–12. <https://doi.org/10.37479/jimb.v4i1.10453>
- Ningsih, N. (2019). *Skripsi Tanggung Jawab Produsen Dalam Peredaran Air Minum Merk Aqua 330ml Produksi Pt. Tirta Investama Karena Cacat Kemasan* [Universitas Jember]. <http://www.cosmopolitan.co.id/article/read/4/2017/11889/17-kutipan-rakartini-yang-paling->
- Nofiani, P. W., & Mursid, M. C. (2021). Pentingnya Perilaku Organisasi dan Strategi Pemasaran Dalam Menghadapi Persaingan Bisnis di Era Digital. *Jurnal Logistik Bisnis*, 11(2), 71–77. <https://ejurnal.poltekpos.ac.id/index.php/logistik/article/view/1563>
- Nurbakti, R., & Beddu, M. (2022). Pengaruh Relationship Marketing dan Kualitas Pelayanan Terhadap Loyalitas Pelanggan Pada PT JNE Express Cabang Makassar. *Jurnal Ilmiah Manajemen & ...*, 8(3), 234–241. <http://www.journal.stieamsir.ac.id/index.php/man/article/view/78>
- Nurfadila, Hanifa Nurdin, R. A. (2022). Pengaruh Citra Merek dan Kepercayaan Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan Pengguna Air Minum Kemasan Merek Aqua. *Jurnal Ekonomi dan Industri*, 23. <https://doi.org/http://dx.doi.org/10.35137/jei.v23i1.663>
- Nusjirwan, N., Regen, R., & Nardo, R. (2020). The Role of Service Quality and Trust in Building Customer Satisfaction and Loyalty. *Budapest International Research and Critics Institute-Journal (BIRCI-Journal)*, 3(4), 4059–4069. <https://www.bircu-journal.com/index.php/birci/article/view/2523>
- Pradini, G., & Pratami, F. (n.d.). Dampak Brand Image, Kualitas Pelayanan dan Kualitas Produk Terhadap Loyalitas Customer Di Oma Kopi Depok. *Jurnal Ilmiah Indonesia*, 7.
- Pratama, I. R. (2022). Increasing Tokopedia Customer Loyalty Through Electronic Service Quality Dimensions with Customer Trust as Intervening. *e-Academia Journal*, 11(2).

- Pratiwi, I. E., Affandy, F. F., & Rosalina, Y. (2020). Determinan Penggunaan Digital Banking Pada Generasi Milenial Muslim: Pendekatan Technology f Acceptance Model (Studi Kasus Di Kota Jayapura, Indonesia). *Jurnal Ilmiah Ekonomi Islam*, 6(3), 478. <https://doi.org/10.29040/jiei.v6i3.1198>
- Putri, A. D. E., Indarini, -, & Anandya, D. (2019). *The influence of brand communication, brand image, brand satisfaction, and brand trust on brand loyalty*. 308(Insyma), 122–125. <https://doi.org/10.2991/insyma-19.2019.31>
- Rahmawati, R., & Firman, F. (2022). Politik Air Bersih di Desa Sukaringin. *Journal of Political Issues*, 4(1), 10–18. <https://doi.org/10.33019/jpi.v4i1.80>
- Rahmi, E., & Nainggolan, N. P. (2023). *Relationship Marketing , Perceived Quality*. 5(April), 946–959.
- Ramadhani, M., & Nurhadi. (2022). Pengaruh Citra Merek, Kepuasan Konsumen dan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan Air Mineral Merek Aqua. *Jurnal Ilmiah Ekonomi dan Bisnis Universitas Multi Data Palembang*, 11(2), 200–214. <https://jurnal.mdp.ac.id/index.php/forbiswira/article/view/2235>
- Ridwan, A. (2022). *Pengaruh Kualitas Produk dan Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan Air Minum Galon 19 Liter Aqua Di Mayang Mangurai Kota Jambi* (Doctoral dissertation, Universitas Batanghari Jambi).
- Riyono, & Budiharja, G. E. (2016). *Pengaruh Kualitas Produk, Harga, Promosi dan Brand Image Terhadap Keputusan Pembelian Produk Aqua di Kota Pati*. *Jurnal STIE Semarang*, 8(2), 133954.
- Said, M., & Mustaking, M. (2020). The Effect of Perceived Quality, Perceived Sacrifice and Perceived Risk on Customers' Perception of Product Value for Electronic Product. *PINISI Discretion Review*, 1(1), 225. <https://doi.org/10.26858/pdr.v1i1.13658>
- Santana, A., & Keni. (2019). pengaruh brand image terhadap keputusan dan loyalitas pelanggan pada PT. Brand di jakarta. *Journal of Chemical Information and Modeling*, 53(9), 1689–1699.
- Sapitri, E., Sampurno, & Hayani, I. (2020). Pengaruh Citra Merek dan Kualitas Produk Terhadap Kepuasan dan Loyalitas Pelanggan (Studi Kasus Pelanggan Minyak Telon Cussons Baby di DKI Jakarta). *Jurnal Mandiri*, 4(2), 231–240. <https://doi.org/10.33753/mandiri.v4i2.144>
- Sayyaf, S., Raharjo, W., & Susetyaningtyas, O. (2021). *Penataan kawasan permukiman kumuh di kampung pemulung albaraya bekasi*. 220–229.
- Setiawan, M. D. (2022). Pengaruh Kualitas Harga dan Promosi Produk Terhadap Keputusan Pembelian Air Mineral Dalam Kemasan (Amdk) Merek Aqua. *Jurnal Cafetaria*, 3(2), 29–37. <https://doi.org/10.51742/akuntansi.v3i2.613>
- Shanahan, T., Tran, T. P., & Taylor, E. C. (2018). Getting to know you: Social media personalization as a means of enhancing brand loyalty and perceived quality. *Journal of Retailing and Consumer Services*, 47, 57–65.

<https://doi.org/10.1016/j.jretconser.2018.10.007>

- Simatupang, P., & Purba, F. (2020). The Brand Image and Its Effect on Consumer Loyalty and Satisfaction as a Variabel Intervening of Aqua Mineral Water Product (Study on Undergraduate Student of Management Study Program, Universitas Simalungun). *Budapest International Research and Critics Institute-Journal (BIRCI-Journal)*, 3(3), 1902–1910. <https://bircu-journal.com/index.php/birci/article/view/1123>
- Song, H. J., Ruan, W., & Park, Y. (2019). Effects of service quality, corporate image, and customer trust on the corporate reputation of airlines. *Sustainability (Switzerland)*, 11(12). <https://doi.org/10.3390/su10023302>
- Stevanus, Y., & Rahadi, D. R. (2021). Persepsi dan Pengambilan Keputusan Milenial Terhadap Instrumen Investasi Masa Depan. *Jurnal Riset Bisnis dan Investasi*, 6(3), 107–119. <https://doi.org/10.35313/jrbi.v6i3.2235>
- Sudaryanto, S., Subagio, N. A., Awaliyah, I. N., Wulandari, D., & Hanim, A. (2019). Influence of brand image, price and promotion on consumer's buying decision of fast moving consumer's goods with culture as a moderating variable in basmallah retail store in Indonesia. *International Journal of Scientific and Technology Research*, 8(3), 85–92.
- Suliana, F. T. N., Sudarti, & Yushardi. (2023). Pemanfaatan Air Sungai Sampean Baru Sebagai Sumber Air Bersih Warga Desa Sampean Kecamatan Klabang. *Inovasi Teknik Kimia*, 8(1).
- Sumarya, E., Sekti, A., Atmojo, S., Nuraeni, B. E., Kepulauan, U. R., Tinggi, S., & Persada, B. (2021). Menentukan strategi pemasaran dengan menggunakan metode analisis swot pada kedai kopi lgsm tiban batam. *Jurnal Ekonomi Management*, Vol 5 No 2(99), 139–153.
- Supertini, N. P. S., Telagawati, N. L. W. S., & Yulianthini, N. N. (2020). Pengaruh kepercayaan dan kepuasan pelanggan terhadap loyalitas pelanggan pada Pusaka Kebaya di Singaraja. *Prospek: Jurnal Manajemen dan Bisnis*, 2(1), 61. <https://doi.org/10.23887/pjmb.v2i1.26201>
- Suryani, S., & Rosalina, S. S. (2019). Pengaruh Brand Image dan Kualitas Layanan Terhadap Keputusan Pembelian Ulang Dengan Kepuasan Konsumen Sebagai Variabel Moderating. *Jurnal Riset Manajemen dan Akuntansi*, 4(1). <https://doi.org/10.55606/jurima.v2i2.253>
- Sutijono, & Farid, D. A. M. (2018). Cyber Counseling di Era Generasi Milenial. *Sosiohumanika*, 11(1), 19–32.
www.journals.mindamas.com/index.php/sosiohumanika
- Tandarto, R., Dharmayanti, D., & Si, M. (2017). Pengaruh Brand Awareness Terhadap Customer Loyalty Dengan Celebrity Endorsement Raline Shah Sebagai Variabel Intervening Top White Coffee Di Surabaya. *Jurnal Strategi Pemasaran*, 4(1), 10.

Ulhaq, S. D. (2021). *Analisis Risiko Kesehatan Lingkungan Pajanan Nitrit (No2), dan Tembaga (Cu) Pada Masyarakat Di Kelurahan Ciketing Udik, Bekasi Tahun 2020*. Universitas Islam Negeri Syarif Hidayatullah Jakarta.

Walia, sargam B., & Kumar, H. (2022). Impact of perceived quality, perceived value and perceived price on satisfaction and purchase intention towards eco-friendly products. *International Journal of Green Economics*, 16(2).

APPENDICES

APPENDIX 1

Questionnaire – English & Indonesia Versions

Bagian 2 dari 8

Demographic Section

Pertanyaan-pertanyaan berikut ini untuk mengetahui identitas responden.
(The following questions are to find out the identity of the respondent).

Nama (Name) *

Teks jawaban singkat.....

Jenis Kelamin (Gender) *

Wanita (Female)
 Pria (Male)

Umur (Age) *

17-22
 23-28
 29-34
 >35

Bagian 1 dari 8

Analysis Customer of Aqua Mineral Water in Bekasi City

Dear Respondent.

My name is Endah Mulyanti, final year student at President University, Indonesia.

Thank you for taking the time to complete this online survey. This survey is about customer loyalty in bottled water companies. This survey is voluntary, therefore we expect a more accurate response from you. This survey will take approximately 5 minutes to complete.

Once again, thank you for taking the time to participate.

Best wishes,

Endah Mulyanti
President's University.

Responden yang terhormat,

Nama saya Endah Mulyanti, mahasiswa tingkat akhir di President University, Indonesia.

Terima kasih telah meluangkan waktu untuk mengisi survei online ini. Survei ini tentang loyalitas pelanggan pada perusahaan AMDK. Survei ini bersifat sukarela, oleh karena itu kami mengharapkan tanggapan yang lebih akurat dari Anda. Survei ini akan memakan waktu sekitar 5 menit untuk diselesaikan.

Sekali lagi, terima kasih telah meluangkan waktu untuk berpartisipasi.

Semoga sukses,

Endah Mulyanti
Universitas Presiden.

Pekerjaan (Occupation) *

- Mahasiswa (student)
- Pegawai Swasta (Private employees)
- Pengusaha (Entrepreneur)
- PNS (Civil servants)
- Lain-lain (Others)

Berapa penghasilan bulanan kamu? (How much is your monthly income?) *

- < Rp2.000.000
- Rp2.000.000 - Rp5.000.000
- Rp5.000.000 - Rp.10.000.000
- >Rp. 10.000.000

Bagian 3 dari 8

Screening Question

Deskripsi (opsional)



Air Minum Kemasan yang mana yang sering anda konsumsi? (Which bottled drinking water do you often consume?) *

- Aqua
- Ades
- Club
- Le Minerale
- Others

Apakah anda merupakan orang yang pernah dan selalu mengkonsumsi air mineral merek Aqua ? (Are you a person who has and always consumes Aqua brand mineral water?) *

- Ya, silahkan dilanjutkan ke pertanyaan berikutnya. (Yes, please proceed to the next question).
- Tidak, Cukup sampai disini untuk pertanyaanya. (No, Enough up here for the question).

Bagian 4 dan 8

Brand Image

Measurement Scale

1: Strongly Disagree (Sangat Tidak Setuju)
 2: Disagree (Tidak setuju)
 3: Neutral (Netral)
 4: Agree (Setuju)
 5: Strongly Agree (Sangat Setuju)

Saya dapat mengenali Perusahaan air mineral Aqua di antara merek-merek pesaing lainnya. (I * can recognize the Company of Aqua mineral water among other competing brands).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Air mineral aqua sangat mudah ditemukan.(Aqua mineral water is very easy to find). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Air mineral Aqua dapat membantu pelanggan dalam meningkatkan status mereka di masyarakat. (Aqua mineral water can help customers in improving their status in society). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya dapat mengingat dengan cepat simbol atau logo dari produk air mineral Aqua ini. (I can * quickly recall the symbol or logo of this product Aqua mineral water).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Menurut saya produk air mineral Aqua memiliki pengalaman yang luar biasa. (I think Aqua mineral water product has a great experience).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya merasa bahwa air mineral Aqua adalah perusahaan yang berorientasi pada pelanggan (I * feel that Aqua mineral water is a customer-oriented company).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Bagian 5 dari 8

Trust



Measurement Scale

- 1: Strongly Disagree (Sangat Tidak Setuju)
- 2: Disagree (Tidak setuju)
- 3: Neutral (Netral)
- 4: Agree (Setuju)
- 5: Strongly Agree (Sangat Setuju)

Saya kira informasi tentang kualitas produk air mineral Aqua sudah terkenal di masyarakat. (I * think the information about the quality of Aqua mineral water products is well-known in the community).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya menerima umpan balik positif dari orang lain mengenai informasi tentang produk air mineral Aqua. (I receive positive feedback from other people regarding the information about the Aqua mineral water product).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya yakin perusahaan air mineral Aqua selalu memberikan yang terbaik bagi konsumen. (I'm * sure the Aqua mineral water company always provides the best for the consumers).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Produk air mineral aqua lebih menarik bagi saya (Aqua mineral water product is more interesting to me).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya merasakan air mineral Aqua perusahaan dapat diandalkan untuk produk. (I feel Aqua mineral water company is reliable for the product).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya merasakan perusahaan air mineral Aqua memiliki integritas yang tinggi (I feel Aqua mineral water company has high integrity).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya pikir air mineral Aqua kompeten (I think Aqua mineral water is competent). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya memahami keunggulan produk air mineral Aqua (I am understanding the advantages of * Aqua mineral water product).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya percaya bahwa air mineral Aqua tulus dan dapat dipercaya (I believe that Aqua mineral * water is sincere and trustworthy).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya yakin air mineral Aqua dideendasikan untuk menjaga kualitas air minum dalam kemasan * (I'm sure Aqua mineral water is dedicated to keeping the quality of bottled drinking water).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Bagian 6 dari 8

Perceived Quality



Measurement Scale

- 1: Strongly Disagree (Sangat Tidak Setuju)
- 2: Disagree (Tidak setuju)
- 3: Neutral (Netral)
- 4: Agree (Setuju)
- 5: Strongly Agree (Sangat Setuju)

Layanan yang ditawarkan air mineral Aqua adalah sama untuk semua pelanggan tanpa diskriminasi. (The services offered by Aqua mineral water are the same for all customers without discrimination). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Produk yang dipesan dari perusahaan air mineral Aqua dikirim dengan cepat. (Products ordered from the company Aqua mineral water are delivered fast). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Produk air mineral aqua biasanya tersedia saat dibeli dan disediakan dalam ukuran yang saya * butuhkan. (Aqua mineral water products are usually available when purchased and provided in the sizes that I need).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Ukuran kemasan air mineral Aqua sesuai dengan keinginan saya (The size of Aqua mineral water packaging is according to my wishes). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Kualitas minuman yang ditawarkan oleh air mineral Aqua lebih berkualitas (The quality of the * beverages offered by Aqua mineral water is higher quality).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Air mineral aqua menawarkan berbagai produk lengkap (Aqua mineral water offers a variety * of complete products).

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Bagian 7 dari 8

Satisfaction



Measurement Scale

- 1: Strongly Disagree (Sangat Tidak Setuju)
- 2: Disagree (Tidak setuju)
- 3: Neutral (Netral)
- 4: Agree (Setuju)
- 5: Strongly Agree (Sangat Setuju)

Air minum Aqua sangat praktis (Product of Aqua mineral water is very practical). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Air mineral Aqua bekerja dengan baik untuk membuat saya tetap terhidrasi. (Aqua mineral water works well for keeping me hydrated). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Perusahaan air mineral Aqua menerima pengaduan dari konsumen. (Aqua mineral water company accepts complaints from consumers). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Pelayanan dari air mineral Aqua sesuai dengan keinginan saya (The service from Aqua mineral water is according to my wishes). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)



○

○

○

○

○

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Layanan transaksi air mineral aqua sesuai dengan kebutuhan saya (Aqua mineral water transaction Services are in line with my needs). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)



○

○

○

○

○

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Perusahaan air mineral Aqua menanggapi keluhan pelanggan dengan positif (Aqua mineral water company responds positively to customer complaints). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)



○

○

○

○

○

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Perusahaan air mineral Aqua menawarkan standar layanan pelanggan yang sama kepada semua pelanggan (Aqua mineral water company offers the same standard of customer care to all customers). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)



○

○

○

○

○

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Kepuasan pelanggan selalu dijamin oleh perusahaan Aqua mineral water (Customer satisfaction is always guaranteed by Aqua mineral water company). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)



○

○

○

○

○

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya yakin bahwa perusahaan air mineral Aqua merespon dengan cepat permintaan dari pelanggan. (I am sure that Aqua mineral water company responds fast to requests from customers). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Air mineral Aqua memperhatikan pelanggan dan mencoba untuk menyadari kita. (Aqua mineral water pays attention to the customers and tries to be aware of us.). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya membeli air mineral Aqua yang bersih (I purchased Aqua mineral water that is clean). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya tidak pernah mengalami sakit perut akibat minum air mineral Aqua (I have never experienced stomach pain as an effect of drinking Aqua mineral water). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Customer Loyalty



Measurement Scale

- 1: Strongly Disagree (Sangat Tidak Setuju)
- 2: Disagree (Tidak setuju)
- 3: Neutral (Netral)
- 4: Agree (Setuju)
- 5: Strongly Agree (Sangat Setuju)

Pilihan pertama saya selalu Aqua air mineral (My first option is always Aqua mineral water product). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

saya akan membeli produk air minum Aqua untuk konsumsi sehari-hari (I'm going to buy Aqua mineral water product for my everyday consumption). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya pasti akan mendapatkan produk yang sama dari air mineral Aqua lain kali (I will surely get the same product from Aqua mineral water the next time the). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree)

Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya menganggap diri saya setia pada produk air mineral Aqua (I consider myself loyal to Aqua mineral water products). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya merekomendasikan air minum Aqua kepada orang lain (I recommend Aqua mineral water to others). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saya berbicara dengan orang lain tentang air minum Aqua (I talked to others about Aqua mineral water). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Saat saya bepergian, saya akan tetap membeli air mineral Aqua (When I travel, I will still purchase Aqua mineral water). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

Ketika air minum saya habis, saya berencana untuk membeli air mineral Aqua (When my drinking water runs out, I plan to purchase Aqua mineral water). *

1 2 3 4 5

Sangat Tidak Setuju (Strongly Disagree) Sangat Setuju (Strongly Agree)

APPENDIX 2

SEM-PLS RESULT

Outer loadings - Matrix

[Zoom \(102%\)](#)
[Copy to Excel](#)
[Copy to R](#)

	Brand Image	Customer Loyalty	Perceived Quality	Satisfaction	Trust
BI1	0.809				
BI2	0.770				
BI3	0.814				
CL1		0.882			
CL3		0.834			
PQ1			0.739		
PQ3			0.803		
PQ4			0.822		
Satis1				0.742	
Satis2				0.732	
Satis3				0.720	
Satis5				0.806	
T1					0.768
T3					0.795
T5					0.777

R-square - Overview

[Zoom \(102%\)](#)
[Copy to Excel](#)
[Copy to R](#)

	R-square	R-square adjusted
Customer Loyalty	0.473	0.472
Satisfaction	0.666	0.663

Construct reliability and validity - Overview

[Zoom \(95%\)](#)
[Copy to Excel](#)
[Copy to R](#)

	Cronbach's alpha	Composite reliability (rho_a)	Composite reliability (rho_c)	Average variance extracted (AVE)
Brand Image	0.715	0.721	0.840	0.636
Customer Loyalty	0.643	0.654	0.848	0.736
Perceived Quality	0.696	0.702	0.832	0.622
Satisfaction	0.741	0.743	0.838	0.564
Trust	0.679	0.680	0.823	0.609

Discriminant validity - Fornell-Larcker criterion

[Zoom \(95%\)](#)
[Copy to Excel](#)
[Copy to R](#)

	Brand Image	Customer Loyalty	Perceived Quality	Satisfaction	Trust
Brand Image	0.798				
Customer Loyalty	0.652	0.858			
Perceived Quality	0.657	0.655	0.789		
Satisfaction	0.657	0.688	0.718	0.751	
Trust	0.621	0.601	0.649	0.744	0.780

Discriminant validity - Cross loadings

Zoom (95%)

	Brand Image	Customer Loyalty	Perceived Quality	Satisfaction	Trust
BI1	0.809	0.542	0.520	0.553	0.503
BI2	0.770	0.433	0.510	0.459	0.494
BI3	0.814	0.573	0.543	0.552	0.492
CL1	0.600	0.882	0.600	0.634	0.502
CL3	0.515	0.834	0.520	0.542	0.534
PQ1	0.493	0.503	0.739	0.534	0.444
PQ3	0.540	0.531	0.803	0.543	0.508
PQ4	0.524	0.519	0.822	0.618	0.576
Satis1	0.591	0.568	0.510	0.742	0.550
Satis2	0.488	0.479	0.540	0.732	0.563
Satis3	0.407	0.462	0.538	0.720	0.571
Satis5	0.479	0.549	0.569	0.806	0.552
T1	0.491	0.478	0.524	0.560	0.768
T3	0.474	0.448	0.511	0.612	0.795
T5	0.491	0.483	0.485	0.567	0.777

Collinearity statistics (VIF) - Inner model - Matrix

Zoom (95%)

	Brand Image	Customer Loyalty	Perceived Quality	Satisfaction	Trust
Brand Image				1.989	
Customer Loyalty				2.112	
Perceived Quality				1.000	
Satisfaction					1.954
Trust					

Model fit

Zoom (95%)

	Saturated model	Estimated model
SRMR	0.078	0.088
d_ULS	0.722	0.922
d_G	0.346	0.382
Chi-square	635.074	678.228
NFI	0.689	0.668

Path coefficients - Mean, STDEV, T values, p values

Zoom (90%)

	Original sample (O)	Sample mean (M)	Standard deviation (STDEV)	T statistics (O/STDEV)	P values
Brand Image → Satisfaction	0.182	0.185	0.053	3.462	0.001
Perceived Quality → Satisfaction	0.327	0.325	0.056	5.868	0.000
Satisfaction → Customer Loyalty	0.688	0.685	0.050	13.685	0.000
Trust → Satisfaction	0.418	0.415	0.053	7.967	0.000

APPENDIX 3

QUESTIONNAIRE RESPONSES

10 Activate Windows 10 10

Activate Windows

Activate Windows

Activate Windows

	B11	B12	B13	T1	T2	T3	T4	T5	PQ1	PQ2	PQ3	PQ4	Salt1	Salt2	Salt3	Salt4	Salt5	Cl1	Cl2	Cl3	Cl4
191	7	8	8	9	9	9	10	10	8	9	9	8	9	9	9	9	10	8	9	9	10
192	5	7	8	9	9	9	10	10	5	6	6	5	6	6	6	6	10	5	6	6	10
193	9	7	8	9	9	9	10	7	9	9	10	9	7	9	9	9	10	9	9	9	10
194	4	5	6	7	8	9	10	8	7	7	8	7	7	7	7	7	8	7	7	7	8
195	8	9	7	10	7	9	9	9	7	9	9	9	8	8	7	9	10	7	9	7	10
196	6	5	8	8	9	9	9	7	9	9	7	6	9	8	9	8	10	6	5	9	10
197	5	6	7	8	9	9	9	8	8	9	9	8	9	9	9	9	10	5	6	7	10
198	6	7	8	9	9	9	8	9	8	9	9	8	9	9	9	9	10	6	7	8	10
199	6	7	8	9	9	9	8	9	8	9	9	8	9	9	9	9	10	6	7	8	10
200	9	8	9	9	9	9	8	9	9	9	8	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
201	6	7	8	9	8	9	9	10	7	8	9	10	10	7	8	9	10	6	7	8	10
202	7	8	9	9	9	9	8	9	9	9	9	8	9	9	9	9	10	7	8	9	10
203	9	8	9	9	9	9	8	9	9	9	9	8	9	9	9	9	10	9	8	9	10
204	8	9	7	9	9	9	8	9	7	9	9	8	9	9	9	9	10	8	9	9	10
205	5	6	7	8	9	9	9	10	5	6	6	5	6	6	6	6	10	5	6	6	10
206	9	10	9	9	9	9	10	10	9	10	9	10	9	10	9	10	9	10	9	10	9
207	4	5	6	7	8	9	9	10	4	5	6	5	6	5	6	5	10	4	5	6	10
208	10	9	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	9	9	10
209	3	4	5	6	7	8	9	10	3	4	5	3	4	5	3	4	10	3	4	5	10
210	10	9	8	9	9	9	10	9	10	9	10	9	10	9	10	9	10	9	10	9	10
211	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
212	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
213	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
214	5	6	7	8	9	9	9	10	5	6	6	5	6	6	5	6	10	5	6	7	10
215	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
216	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
217	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
218	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
219	7	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	7	8	9	10
220	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
221	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
222	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
223	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
224	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
225	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
226	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
227	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
228	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
229	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
230	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
231	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
232	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
233	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
234	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
235	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
236	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
237	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
238	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
239	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
240	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
241	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
242	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
243	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
244	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
245	7	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	7	8	9	10
246	7	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	7	8	9	10
247	8	9	7	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	8	9	7	10
248	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
249	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
250	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
251	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
252	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
253	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
254	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
255	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
256	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
257	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
258	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
259	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
260	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
261	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
262	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
263	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
264	9	8	9	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	9	8	9	10
265	10	9	8	9	9	9	10	9	9	9	9	9	9	9	9	9	10	10	9	8	10
266	9																				